



work point
agencja pracy

„Pracujemy dla najlepszych i z najlepszymi”

Warsztaty rozwoju Techniki prezentacji.

Szkolenie przeznaczone dla menedżerów, kierowników projektów, konsultantów, handlowców, specjalistów marketingu.

Cele:

- rozwój umiejętności przedstawienia dobrej, interesującej, efektownej, a przez to efektywnej prezentacji produktu, usługi, projektu,
- doskonalenie umiejętności poprawnego wyrażania myśli, używania poprawnej polszczyzny, wykorzystanie siły komunikatów niewerbalnych,
- ćwiczenie umiejętności nawiązywania kontaktu z grupą, przełamywanie barier komunikacyjnych oraz efektywne korzystanie z pomocy wizualnych.

Umiejętności, które zdobędą uczestnicy szkolenia:

- dopasowanie formy wypowiedzi do sytuacji i grupy słuchaczy
- umiejętność stosowania zasad efektywnej komunikacji do tworzenia optymalnej prezentacji
- rozpoznawanie swoich słabych i mocnych stron podczas wystąpień publicznych
- panowanie nad własnym ciałem i głosem w czasie prezentacji
- używanie poprawnych i czytelnych struktur językowych
- adekwatne modulowanie głosu, używanie odpowiedniej do sytuacji intonacji
- kontrola przebiegu prezentacji i zainteresowania słuchaczy
- pokonywanie stresu związanego z wystąpieniami przed audytorium

Tematyka:

- 1. Co, dla kogo i po co?**
- 2. Warunki skutecznej prezentacji.**
- 3. Autoprezentacja.**
- 4. Podstawowe reguły i zasady komunikacji niewerbalnej.**
- 5. Asertywność w procesie prezentacji.**
- 6. Postępowanie podczas prezentacji.**
- 7. Ocena prezentacji.**

Forma zajęć: wykład, zajęcia warsztatowe z wykorzystaniem kamery, psychodrama,

Czas realizacji: 2 dni szkoleniowe po 8 h

Termin: do uzgodnienia

Uczestnicy: od 8 do 12 osób

Cena warsztatu: do uzgodnienia

Wyślij zapytanie na adres szkolenia@work-point.pl